



ประจำวัน ที่ 12 พฤษภาคม 2564

www.newsconnexT.com



ชุติตย์
จิ่งรณสมบุรณ์

NER ผลงานโค้งแรกพุ่ง 512%

■ อัพเป้าปริมาณขาย 4.4 แสนตัน ■ โบกสองเป้าราคา 7 บาท

นิวส์ คอนเน็คท์ - NER ประกาศผลการดำเนินงานไตรมาส 1/64 กำไรเติบโต 512% ลุยปรับเพิ่มเป้าปริมาณขายปีนี้ขึ้นเป็น 4.4 แสนตัน หลังความต้องการยางเพิ่มต่อเนื่อง

นายชุติตย์จิ่งรณสมบุรณ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท นอร์ทอีสท์ รีเสิร์ช จำกัด (มหาชน) หรือ NER เปิดเผยว่าบริษัทแจ้งผลการดำเนินงานงวดไตรมาส 1/64 มีกำไรสุทธิ 366.4 ล้านบาท [อ่านต่อหน้า 2 ▶](#)

DOD บวก Q1/64 กำไรโต 97% ชงเรื่องตั้งโรงงานสกัด CBD

นิวส์ คอนเน็คท์ - DOD อวดงบไตรมาส 1/64 กำไรโต 97.15% ส่วนรายได้อยู่ที่ 411.9 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 20.58% ขานรับออเดอร์ผลิตภัณฑ์เสริมอาหารพุ่ง เดิมนายชินวรณ์ บอนญัตตตั้งโรงงานสกัดสาร CBD

นายณิน ศรีเศรษฐี ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ดีโอ ดีไปโอเทค จำกัด (มหาชน) หรือ DOD เปิดเผยว่า ผลดำเนินงานงวดไตรมาส 1/64

[อ่านต่อหน้า 2 ▶](#)



WINMED เทวดา mai วันแรก....

บริษัท วินเนอร์ เมดิคอล จำกัด (มหาชน) หรือ WINMED เข้าทำการซื้อขายวันแรกในตลาดหลักทรัพย์เอ็ม เอ ไอ (mai) โดยเปิดซื้อขายที่ราคา 7.30 บาท เพิ่มขึ้น 135% จากราคา IPO ที่ 3.10 บาท ต่อหุ้น ขณะที่ราคาสูงสุดอยู่ที่ 7.40 บาท แต่ปิดซื้อขายของวัน ระดับ 5.90 บาท เพิ่มขึ้น 2.80 บาท จากราคา IPO มูลค่าซื้อขายกว่า 2.68 พันล้านบาท

ITEL โชว์งบโต 15% Backlog ในมือแน่น รายได้ปีนี้ 2.8 พันล.

นิวส์คอนเน็คท์ - ITEL ผลงานไตรมาส 1/64 กำไรสุทธิ 45.91 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 14.53% โชว์ Backlog กว่า 3,644.77 ล้านบาท มั่นใจรายได้ปีนี้เข้าเป้าที่ 2,800 ล้านบาท

นายณัฐชัย อนันต์ริมพร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท อินเทอร์เน็ตประเทศไทย จำกัด (มหาชน) หรือ ITEL เปิดเผยว่าผลประกอบการไตรมาส 1/2564 บริษัทมีรายได้รวม 511.33 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 11% และมีกำไรสุทธิ 45.91 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 14.53% เทียบกับงวดเดียวกันปีก่อน เนื่องจากการรับรู้รายได้เพิ่มขึ้นจากโครงการเน็ตหängeไกล (USO2)

[อ่านต่อหน้า 2 ▶](#)

**ไทย
ประกัน**
ชีวิต

ไทยประกันชีวิต PRIVILEGE

ขอบอสิทธิพิเศษแห่งการดูแลที่ครอบคลุมชีวิตและสุขภาพรอบด้านทั้งกายและใจ

เช็กสิทธิประโยชน์ได้ที่
www.ThaiLife.com
หรือดาวน์โหลด

"แอปพลิเคชัน ไทยประกันชีวิต"

หรือ **คลิก**



ประจำวันที 12 พฤษภาคม 2564

www.newsconnex.com

NER

เพิ่มขึ้น 512% จากช่วงเดียวกันของปีก่อนที่มีกำไรสุทธิ 59.8 ล้านบาท ขณะที่รายได้จากการขายรวมอยู่ที่ 4,963.09 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 67.99% จากช่วงเดียวกันของปีก่อนที่มีรายได้ 2,954.36 ล้านบาท

ทั้งนี้ ในช่วงไตรมาส 1/64 นั้น มีปริมาณการขายรวมอยู่ที่ 89,741 ตัน เพิ่มขึ้น 25,713 ตัน หรือเพิ่มขึ้น 40.16% จากการขยายกำลังการผลิตที่เพิ่มขึ้นในส่วนโรงงานยางแท่งแห่งที่ 2 ส่งผลให้มีปริมาณขายเพิ่มขึ้น โดยบริษัทได้ปรับเป้าหมายปริมาณการขายยางราคาปี

เป็น 440,000 ตัน จากเดิมที่ 410,000 ตัน

โดยบริษัทมีความสามารถในการผลิตเพิ่มขึ้นที่สามารถรองรับยอดขายและตอบสนองความต้องการของลูกค้าที่มีจำนวนเพิ่มมากขึ้นเพื่อรองรับกลุ่มลูกค้าจากสิงคโปร์และอินเดีย รวมทั้งคาดการณ์ว่าจะเห็นภาพรวมความต้องการใช้ยางพาราทั่วโลกเติบโตอย่างต่อเนื่องในปี 65

สำหรับสัดส่วนรายได้ปี 64 บริษัทวางแผนการจำหน่ายสินค้าในประเทศ 60% และต่างประเทศ 40% ซึ่งในสัดส่วนลูกค้าต่างประเทศแบ่งเป็นจีน 70%, ญี่ปุ่น 20% และอื่นๆอีก 10% โดยมองว่าเป็นอัตราส่วนที่เหมาะสมของลูกค้าในประเทศที่มีการเพิ่มกำลังการผลิต

จากการย้ายฐานการผลิตจากประเทศจีนย้ายมาตั้งโรงงานอยู่ที่ประเทศไทยเพิ่มมากขึ้น และลูกค้าต่างประเทศที่มีความต้องการใช้ยางธรรมชาติอยู่ แต่ปริมาณผู้ส่งออกยางธรรมชาติในประเทศไทยมีปริมาณลดลง

ด้านนักวิเคราะห์หลักทรัพย์บริษัทหลักทรัพย์เคทีบีเอสที กล่าวว่า แนวโน้มกำไรสุทธิ NER ในปี 64 คาดจะทำได้ 1,433 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 67% จากปีก่อน และมองว่าปี 65 จะมีกำไรสุทธิ 1,715 ล้านบาท จากราคายางมีแนวโน้มทรงตัวในระดับสูง และปริมาณการขายที่เพิ่มขึ้นจากการขยายกำลังการผลิต ดังนั้นจึงแนะนำซื้อโดยมีราคาเป้าหมาย 7.00 บาท ●



DOD

กลุ่มบริษัทมีรายได้ 411.9 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 70.3 ล้านบาท เติบโต 20.58% ขณะที่กำไรสุทธิ 125.27 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 57.89 ล้านบาท หรือเติบโต 85.92% แบ่งเป็นกำไรของบริษัทใหญ่ 55.12 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 27.16 ล้านบาท หรือ

เติบโต 97.15% เทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อน ทั้งนี้ ขณะที่ปัจจุบันอยู่ระหว่างเจรจากับลูกค้ารายใหญ่ ที่สนใจผลิตภัณฑ์เสริมอาหารใหม่ โปรไบโอติกในรูปแบบเชื้อจุลินทรีย์ที่มีชีวิต (Active) ในเฟสแรกที่มีกำลังการผลิตอย่างน้อย 1 ล้านซองต่อเดือน รวมถึงอยู่ระหว่างศึกษาเพิ่มไลน์การผลิตโปรตีนสกัดประเภทแคปซูลในเฟสถัดไป โดยคาดว่าจะ

จะได้ข้อสรุปชัดเจนเร็วขึ้น

สำหรับความคืบหน้าการพัฒนาธุรกิจกัญชง อยู่ระหว่างการออกใบอนุญาตให้เอกชนสามารถดำเนินกิจการเชิงพาณิชย์ได้อย่างถูกต้อง ล่าสุดอยู่ในขั้นตอนการตอบรับอย่างเป็นทางการ เพื่อสามารถนำเข้าเมล็ดพันธุ์กัญชง และปรับปรุงรายละเอียดเรื่องการนำเข้าตามเงื่อนไขอีกครั้ง ซึ่งคาดว่าจะได้รับใบอนุญาตคืน เพื่อนำเข้าเมล็ดพันธุ์กัญชงในเร็ววัน

นอกจากนี้บริษัทพร้อมยื่นขอใบอนุญาตตั้งโรงงานสกัดสาร CBD ในการเป็นผู้ผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์สารสกัดจากกัญชงกับทางอย.เป็นลำดับต่อไป เนื่องจากปัจจุบันบริษัทมีความพร้อมเรื่องของโรงสกัด และห้องปฏิบัติการ (LAB) ซึ่งผ่านการรับรองศักยภาพทุกๆ ด้านตามมาตรฐานหลักสากล ●

ITEL

จากจำนวนจุดให้บริการที่เพิ่มมากขึ้น รวมทั้งลูกค้าภาคเอกชนต่างที่ให้ความไว้วางใจใช้บริการของบริษัท โดยปัจจุบันมีงานที่มีสัญญาแล้วรอรับรู้รายได้ (Backlog) ทั้งสิ้น 3,644.77 ล้านบาท จะทยอยรับรู้รายได้ไม่น้อยกว่า 40% ในปีนี้ ส่วนที่เหลือยังรับรู้รายได้ในปีต่อไปได้อีก

นอกจากนี้บริษัทยังสามารถบริหารจัดการด้านต้นทุนให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น เพื่อรักษาอัตรากำไรขั้นต้นให้อยู่ในเกณฑ์ที่ดี โดยในไตรมาส 1/64 อัตรากำไรขั้นต้นอยู่ที่ 25.90% มีผลให้กำไรสุทธิจากการดำเนินงานของบริษัทฯ เติบโตอย่างต่อเนื่อง

สำหรับไตรมาส 1/64 บริษัทฯ มีรายได้



จากการให้บริการโครงข่าย ซึ่งถือเป็นรายได้หลัก 300.06 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วน 58.68% ของรายได้รวม รองลงมา เป็นการให้บริการติดตั้งโครงข่าย คิดเป็นสัดส่วน 34.41% โดยมีรายได้ 176.00 ล้านบาท ขณะที่รายได้จากการให้บริการดาต้า เซ็นเตอร์คิดเป็นสัดส่วน 4.08% มีรายได้

20.86 ล้านบาท

ดังนั้น มั่นใจว่าผลดำเนินงานในปีนี้มีแนวโน้มเติบโตที่ดี จากจำนวนงานในมือที่มีอยู่พร้อมเตรียมเข้าเสนองานภาครัฐและเอกชนอย่างต่อเนื่อง คาดว่ารายได้รวมปีนี้จะเติบโต 20-30% หรือ 2,800 ล้านบาท ตามเป้าที่วางไว้ ●



BAY รุกขยายธุรกิจสู่อาเซียน

นิเวศ คอนเน็คท์-BAY ผนึกกำลัง SBF ฟิลิปปินส์ เปิดตัวแคมเปญ “In here, you can!” มุ่งขยาย ตลาดกลุ่มลูกค้าทั่วไป ตอกย้ำความมุ่งมั่น ในการขยายธุรกิจสู่ระดับภูมิภาคอาเซียน อย่างต่อเนื่อง

นายแดน ฮาร์โซโน ที่ปรึกษาอาวุโส ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) หรือ BAY เปิดเผยว่า ธนาคารได้ร่วมมือกับเอสบีไฟแนนซ์ คอมพานี อินค์ หรือ SBF บริษัทร่วมทุนระหว่าง กรุงศรีและซีเคียวิที แบงก์ คอร์ปอเรชั่น (SBC) สถาบันการเงินชั้นนำในประเทศฟิลิปปินส์ เปิดตัวแคมเปญ “In here, you can!” ด้วย แนวคิดการเป็นพันธมิตรทางการเงินที่เชื่อถือได้ และเข้าถึงได้ในวิถีชีวิตรูปแบบใหม่สไตล์ดิจิทัล (New Digital Normal)

โดยแคมเปญดังกล่าวจะเน้นการขยาย ตลาดกลุ่มลูกค้าทั่วไป (Mass market) และ ช่วยฟื้นฟูการเติบโตทางเศรษฐกิจในวิถีชีวิต รูปแบบใหม่ (New Normal) โดยกรุงศรีพร้อม ใช้ความเชี่ยวชาญในตลาดสินเชื่อเพื่อรายย่อย ช่วยสนับสนุนการเติบโตของ SBF ในประเทศ



ฟิลิปปินส์ โดยธนาคารมีความมุ่งมั่นในการขยาย ธุรกิจสู่ระดับภูมิภาคอาเซียนอย่างต่อเนื่อง ตามแผนธุรกิจระยะกลางฉบับใหม่ปี 64 – 66

ด้านนายเดบ บี้ คาซาโนวา กรรมการ ผู้จัดการใหญ่และประธานเจ้าหน้าที่บริหาร เอสบีไฟแนนซ์ คอมพานี อินค์ กล่าวว่า เป้าหมาย ของ SB Finance คือการพัฒนาผลิตภัณฑ์และ บริการที่สามารถตอบสนองความต้องการ ทางการเงินของกลุ่มผู้บริโภคทั่วไปและผู้ประกอบการ ธุรกิจรายย่อย พร้อมๆ กับการสร้างประสบการณ์ โดยการยึดลูกค้าเป็นศูนย์กลางในยุคดิจิทัล นอร์มอล ซึ่งจำเป็นต้องมีพันธมิตรที่แข็งแกร่ง

และมีประสบการณ์ในธุรกิจสินเชื่อเพื่อรายย่อย ที่สามารถชี้แนะแนวทางการดำเนินงานที่ เหมาะสม

ทั้งนี้ SBF เตรียมที่จะเปิดตัวผลิตภัณฑ์ สินเชื่อหลากหลายประเภทออกสู่ตลาดผู้บริโภค ในฟิลิปปินส์โดย “In here, you can!” เป็น tagline ที่สั้นกระชับและเรียบง่าย จึงคาดว่าจะช่วยเพิ่ม การรับรู้เกี่ยวกับผลิตภัณฑ์สินเชื่อของ SBF ในช่วงที่ผู้บริโภคชาวฟิลิปปินส์กำลังมองหาความคิด ทางการเงินที่มีความน่าเชื่อถือ และสามารถ ช่วยให้พวกเขาสามารถฟื้นจากผลกระทบของ การแพร่ระบาดของโควิด-19

ภาพข่าว



เมืองไทยฯ ร่วมมอบ PPE และหน้ากาก N95

บริษัท เมืองไทยประกันชีวิต จำกัด (มหาชน) โดยนายสาระ ลำข้า กรรมการผู้จัดการและประธานเจ้าหน้าที่บริหาร และมูลนิธิเมืองไทยยิ้ม โดยนางพิตราภรณ์ บุณยรัตพันธุ์ รองประธานกรรมการ มูลนิธิเมืองไทยยิ้ม ร่วมมอบอุปกรณ์ป้องกันส่วนบุคคล (PPE) และหน้ากาก N95 แก่บุคลากร ทางแพทย์ โรงพยาบาลตำรวจ เพื่อใช้ในการปฏิบัติงานในช่วง สถานการณ์การแพร่ระบาดของโรคติดเชื้อไวรัสโคโรนา 2019 (COVID-19)

“บล.คันทรี กรุป” จัดสัมมนาออนไลน์

บล. คันทรี กรุป หรือ CGS จัดงานสัมมนาออนไลน์อย่างต่อเนื่องในวันอาทิตย์ ที่ 23 พ.ค. 64 เวลา 9.00 น. นี้จะมาพูดคุยในหัวข้อ “เทรด Options อย่างไร ให้เสี่ยงต่ำ” โดย 2 วิทยากรคนเก่งของบริษัท คุณเดชธนา พางสะอาด (คุณบี) ผู้อำนวยการฝ่ายวิเคราะห์รายย่อย และคุณเฉลิมพล เนียมศรี รองกรรมการ ผู้จัดการ ฝ่ายค้าหลักทรัพย์ ที่จะมาสร้างความเข้าใจ Options เบื้องต้น และ กลยุทธ์ที่สามารถทำกำไรได้แบบง่ายๆ เสี่ยงต่ำๆ นักลงทุนที่สนใจสามารถ ร่วมฟังสัมมนาออนไลน์ได้ฟรี พร้อมกันได้ที่ Facebook : CGSLive <https://www.facebook.com/CGSLive/>

